



Da gatanje iz dlana nije obična bapska priča potvrđuju tim znanstvenika na čelu s **dr. John Coatesom**

koji tvrde da brokeri s dužim prstenjakom u prosjeku zarađuju do šest puta više od svojih "manje obdarenih" kolega.

Vjeruje se da je prstenjak duži zbog većeg izlaganja

testosteronu

u maternici, a upućuje na veće

samopouzdanje

, sposobnost povlačenja rizičnih poteza, dodatni oprez i brze reakcije.

Muškarci koji su sudjelovali u studiji, (44 sudionika), od kojih su neki zaradili čak četiri milijuna funti, radili su u londonskom Cityju i kupovali i prodavali osiguranja vrijedna milijarde. Ne samo da su oni s dužim kažiprstom zaradili šest puta više od svojih kolega, već su duže i izdržali u tom poslu.

Znanstvenici sa Sveučilišta Cambridge, pod vodstvom dr. Johna Coatesa, koji je i sam bio broker na Wall Streetu, usporedili su zaradu brokera u zadnjih 20 mjeseci s dužinom njihovih prstiju. Trgovci s dužim prstenjakom zaradili su do 11 puta više od svojih kolega bez ove tjelesne značajke.

U prosjeku su zaradili šest puta više, a na njihovu zaradu jednak utjecaj je imalo iskustvo, kao i dužina prstenjaka. Ovo istraživanje dalo je svoj doprinos studijama koje povezuju omjere prstiju s uspjehom u sportskim natjecanjima, kao što su ragbi, nogomet, košarka i skijanje.

[Net.hr](#)